



NBS Scientific recrute :

un /une Technico-commercial(e)

A propos de NBS Scientific:

NBS Scientific est un distributeur spécialisé dans la vente de produits de haute qualité pour: le stockage des échantillons, la manipulation des échantillons et la manipulation des liquides. Les produits sont vendus à des laboratoires de recherche dans l'industrie des sciences de la vie. NBS Scientific fait partie d'un groupe international de distributeurs en Europe et aux USA. Notre siège social est basé aux Pays-Bas.

Nous défendons des produits et services de haute qualité, l'innovation, la créativité et le développement durable.

Nous proposons des produits performants et un service personnalisé pour répondre aux attentes de chacun de nos clients. Forts de nos atouts, nous poursuivons notre développement sur le marché des sciences de la vie.

Dans ce cadre, le(la) technico-commercial(e) saura apporter une vraie valeur ajoutée dans l'amélioration de la performance et la continuité des activités de vente de nos produits, de services de support technique, en réalisant les objectifs de vente convenus et définis dans les objectifs annuels.

Il / Elle sera en contact avec nos clients français et nos fabricants (Europe, USA, Asie) et aura comme responsabilités principales de

- Vendre les produits et services NBS Scientific, conformément au plan de vente annuel
- Augmenter les parts de marché de NBS Scientific en créant un caractère distinctif par rapport à ses concurrents
- Maintenir et enrichir la base de clients NBS Scientific
- Relayer les informations marché à NBS Scientific en entretenant et en développant un réseau professionnel dans le marché des sciences de la vie
- Apporter un support technique d'utilisation et d'application aux utilisateurs des produits NBS Scientific

Profil:

- De formation supérieure de préférence dans le domaine des sciences de la vie, vous disposez d'une expérience commerciale d'au minimum 2 ans
- Très bonne communication en français et en anglais
- Connaissances dans le domaine de la science de la vie et de la biotechnologie
- Base : à déterminer selon le candidat – préférence pour le quart sud-ouest de la France

Qualités requises:

- Sens de l'organisation
- Bonnes compétences relationnelles
- Personnalité enthousiaste et positive
- Goût du challenge et du résultat
- Permis B (déplacements dans toute la France à prévoir)

Date d'embauche: A définir ensemble

Motivés et intéressés par les nouveaux défis, nous offrons des conditions de travail agréables ainsi que des perspectives d'évolution. Les initiatives sont considérablement appréciées et valorisées.

Si vous êtes intéressé, envoyez vos CV et lettre de motivation en anglais par email à jessica.iske@micronic.com

Vous trouverez plus d'informations sur notre société et notre groupe sur notre site : www.nbsscientific.fr